

Специалист коммерческого отдела (корма для животных, продукция растениеводства)

Возможны командировки по Беларуси и за рубеж.

Чем будете заниматься:

- Активные продажи действующим клиентам и расширение клиентской базы;
- Участие в тендерах, работа с биржевыми площадками;
- Составление калькуляций и расчетов прибыльности сделок;
- Заключение и исполнение договоров купли-продажи готовой продукции и договоров закупки сырья, сопровождение сделок;
- Контроль оплат, работа с дебиторской задолженностью;
- Сбор и анализ рыночной информации;
- Участие в отраслевых выставках и промо-мероприятиях.

Вы нам подходите, если у Вас есть:

- Успешный опыт работы не менее 2х лет в коммерческих структурах в сфере продаж, закупок, логистики или маркетинга (опыт работы с товарами сельскохозяйственного профиля будет преимуществом);
- Уверенное владение Microsoft Office;
- Хорошая обучаемость, находчивость, гибкость;
- Навыки презентации, коммуникации, умение и желание работать с людьми;
- Активная жизненная позиция, стремление к результату, самоорганизация.

Наши предложения:

- Конкурентная заработная плата: оклад + бонусы за выполнение и перевыполнение плана;
- Интересные задачи, возможность проявить свои лучшие способности;
- Гибридный формат работы (работа в офисе в Марьиной Горке, выезды к партнерам по РБ, возможны командировки в РФ и дальнее зарубежье);
- Оформление в соответствии с Трудовым кодексом Республики Беларусь;
- Социальный пакет согласно коллективному договору предприятия.
- Корпоративное обучение.